

# CONTENT TRIP SOLUTIONS S.L.

## ACTA DE LA JUNTA GENERAL ORDINARIA Y EXTRAORDINARIA DE

30 DE JULIO DE 2018

En Madrid, en el despacho de Sánchez de León Abogados situado en c/ Monte Esquinza 28, 6º, siendo las 12h00 horas del día 30 de julio de 2018, estando presentes en el domicilio social los socios que más adelante se relacionan, se celebra la Junta General Extraordinaria de Socios de la mercantil **CONTENT TRIP SOLUTIONS S...**

La Junta General ha sido convocada por acuerdo del Consejo de Administración de **11 de julio de 2018**, con todos los requisitos legales y estatutarios, insertándose la convocatoria en la página web de la compañía [<http://www.www.smartvel.com/>] el día 12 de julio de 2018 y manteniéndose sin interrupción hasta el mismo día de esta Junta, ello conforme a la declaración que más adelante se hará (punto 2º del orden del día) por parte del Sr. Presidente del Consejo de Administración.

Se procede a continuación a transcribir íntegramente el texto de la convocatoria:

*En Madrid, a 12 de Julio de 2018*

*Convocatoria de JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA DE SOCIOS de la sociedad "CONTENT TRIP SOLUTIONS S.L." que realiza el Presidente del Consejo de administración de la Sociedad conforme al acuerdo de la reunión de 11 de julio de 2018, que se celebrará el próximo día 30 de julio de 2018 a las 12h00, en el despacho de Sánchez de León abogados situado en c/ Monte Esquinza 28, 6º Madrid con el siguiente orden del día:*

- 1. Aprobación en su caso, de la propuesta de ampliación de capital para la compañía, por un importe 753,00€ (setecientos cincuenta y tres euros) consistente en 753 participaciones sociales de 1,00€, y una prima de asunción de 1.725,2638€ por participación social, mediante aportaciones dinerarias y creación de nuevas participaciones sociales y modificación art.6 estatutos sociales*
- 2. Ruegos y preguntas.*
- 3. Otorgamiento de facultades*
- 4. Redacción, lectura y aprobación del Acta de la Junta.*

*El derecho de información de los Socios se regulará conforme a lo dispuestos por el artículo 272 de la Ley de Sociedades de Capital, pudiendo cualquier socio obtener de la sociedad, de forma inmediata y gratuita, todos los documentos que serán sometidos a aprobación de la Junta, informe de gestión, así como el informe del auditor.*

*Los derechos de asistencia, representación y voto de los socios se regularán conforme a lo establecido por la Ley de Sociedades de Capital y por los Estatutos Sociales.*

*Se comunica a los socios su derecho solicitar por escrito con anterioridad a la reunión o verbalmente durante la misma, los informes o aclaraciones que estimen necesarios relacionados con lo puntos del orden del día.*

*También podrán los socios examinar en el domicilio social el texto íntegro de las modificaciones propuestas o pedir la entrega o envío gratuito de los mismos*

Fdo: *Iñigo Valenzuela*.Presidente del Consejo Administración.



Los socios presentes o representados, firman la "LISTA DE ASISTENTES" que se incorpora al acta como parte integrante de la misma

Se hallan presente los socios personas físicas y jurídicas titulares del 100% del capital social de la entidad, ello repartido de la siguiente manera:

1. El 72,26,05% del capital social, presente
2. El 19,67% del capital social, representado.
3. El 8,08% del capital social, ausente

Constatado todo lo anterior la Junta General de la mercantil **CONTENT TRIP SOLUTIONS S.L.**, queda válidamente constituida en primera convocatoria, al cumplirse con los requisitos de Quórum establecidos por los Estatutos de la Sociedad.

Asistió a la Junta General, el Consejo de Administración de la empresa conforme a la lista que se adjunta,

- Don Iñigo María Valenzuela Cossío
- ALSA GRUPO, S.L. (Rocío Escondrillas)
- Don José Jesús Rivera Cortés (por delegación el Sr. presidente)

Actúa como Presidente de la Junta **D. Iñigo Valenzuela Cossío** y como Secretario de la misma, **Don Miguel Sánchez de León García**.

Debatidos los puntos configuradores del Orden del Día, se adoptaron **por unanimidad de todos los socios** los siguientes

#### ACUERDOS:

**PRIMERO: APROBACIÓN EN SU CASO, DE LA PROPUESTA DE AMPLIACIÓN DE CAPITAL PARA LA COMPAÑÍA, POR UN IMPORTE 753,00 € (SETECIENTOS CINCUENTA Y TRES EUROS) CONSISTENTE EN 753 PARTICIPACIONES SOCIALES DE 1,00 EURO, Y UNA PRIMA DE ASUNCIÓN DE 1.725,2638€ POR PARTICIPACIÓN SOCIAL, MEDIANTE APORTACIONES DINERARIAS Y CREACIÓN DE NUEVAS PARTICIPACIONES SOCIALES. MODIFICACIÓN DEL ART 6 DE LOS ESTATUTOS SOCIALES**

Toma la palabra el presidente y CEO de la compañía para informar sobre la necesidad de la ampliación de capital, señalando que en 2017 se confirmó que el ciclo de venta del producto, no así su aceptación, en clientes nacionales e internacionales era más largo y lento del inicialmente planteado.

En vista del retraso en las ventas e implementación del producto, en el segundo semestre del año se realizó una reestructuración importante ( Reducción general del 30% del gasto de la compañía) en todos los conceptos y por relevancia, muy



especialmente en el gasto de personal, no renovando contratos a su vencimiento, no cubriendo bajas, externalizando algunos o incluso, como medida extrema, no pagando a los socios que trabajaban en ella.

La compañía ajustó el servicio a niveles de mantenimiento y todo ello permitió que la misma pudiera seguir en marcha hasta que se alcanzaran los niveles de ingresos necesarios para volver a crecer.

A partir de Diciembre 2017 y en los inicios del 2018, se cerraron acuerdos muy importantes tales como Nautalia, Globalia, Singapore Airlines, Iberostar .... lo cual exigió que el volumen de destinos, nivel de servicio, calidad, respuesta y exigencia se incrementara.

Los EBITDAs generados en la compañía a partir de dicho momento empezaron a ser positivos, si bien, dadas las exigencias comentadas, comenzamos un rápido proceso de adaptación e incremento de plantilla con perfiles más estables y sólidos.

### Situación Actual

Al cierre de Junio 2018 la situación patrimonial de la compañía es la siguiente:

<b>PATRIMONIO NETO</b>	-	<b>173.782</b>
Capital.		3.244
Prima de emisión.		38.928
Resultados de ejercicios anteriores.	-	232.184
Resultado del ejercicio.		16.230

Como comentamos previamente, desde el inicio del año 2018 la compañía está generando resultado positivo

La cifra de **Préstamos Participativos** a dicha fecha asciende a **280.000€** ( 80k€ de ejercicios anteriores y 200k€ firmado el 1 de Junio de 2018 por un nuevo socio particular) lo que permitió superar la causa de disolución de cierre de ejercicio 2017.

Así mismo, recientemente se firmó con Caixa Day One una línea de crédito para circulante de 75.000€

El **cashflow** a cierre es el siguiente: Hipótesis

- Datos reales a Junio 2018 ( incluido el PPC de 200k€)
- Datos del PPTO actualizado aprobado por Consejo para meses posteriores
- Sin considerar la ronda ( aunque si el actual PPC)
- Sin considerar la reestructuración de deuda ( Devolución Préstamos SEGITTUR- 80k€ Septiembre y 250k€ Noviembre)

 3 

CASHFLOW									
	Real Enero	Real Junio	BP Julio	BP Agosto	BP Septiembre	BP Octubre	BP Noviembre	BP Diciembre	Total Año
<b>Saldo Inicial</b>	<b>152.802</b>	<b>68.871</b>	<b>290.900</b>	<b>262.681</b>	<b>261.548</b>	<b>204.353</b>	<b>176.740</b>	<b>- 40.865</b>	
<b>Total Cobros</b>	56.780	275.233	112.596	68.024	105.922	90.405	122.621	117.831	1.110.766
Cientes y Otros	26.750	75.233	112.596	68.024	105.922	90.405	122.621	117.831	880.736
Inversión/Intereses/Iva	30.030	200.000							230.030
<b>Total Pagos</b>	42.100	53.204	140.815	69.157	163.118	118.018	340.226	81.132	1.231.921
<b>Total Gastos Personal</b>	21.648	31.332	42.089	23.047	23.047	43.678	23.047	23.047	314.238
<b>Total Resto Gastos</b>	20.452	19.854	51.500	46.110	54.024	53.248	59.415	55.664	462.440
Arrendamientos y Cánones	3.150	2.837	3.509	3.509	3.509	3.509	3.509	3.393	38.326
Reparaciones y Conservación	180	144	145	145	145	145	145	2.170	543
Servicios Profesionales Independientes	9.818	7.062	40.063	37.329	42.587	39.852	46.162	48.480	332.839
Primas de Seguro	384	384	464	464	464	464	464	194	4.817
Servicios bancarios	102	29	59	59	59	59	59	59	809
Publicidad y relaciones Públicas	-	2.120	- 74	- 74	- 74	- 74	- 74	- 74	1.673
Suministros	224	347	224	224	224	224	224	548	3.172
Otros Servicios	6.594	6.903	7.111	4.455	7.111	8.926	8.926	5.234	81.178
<b>Préstamos/ Inversiones</b>			30.000		86.046	6.944	257.764		455.243
IVA	-	2.019	14.806			11.728			28.552
Inmovilizado	-		2.420			2.420		2.420	7.260
Neto	-								-
<b>Neto Operativo Cobros Clientes - Pagos</b>	<b>14.680</b>	<b>222.029</b>	<b>- 28.219</b>	<b>- 1.133</b>	<b>- 57.195</b>	<b>- 27.613</b>	<b>-217.605</b>	<b>36.700</b>	<b>156.967</b>
Aval Creas	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	
<b>Disponible</b>	<b>30.538</b>	<b>223.400</b>	<b>195.181</b>	<b>194.048</b>	<b>136.853</b>	<b>109.240</b>	<b>-108.365</b>	<b>- 71.665</b>	
<b>Saldo Final</b>	<b>167.482</b>	<b>290.900</b>	<b>262.681</b>	<b>261.548</b>	<b>204.353</b>	<b>176.740</b>	<b>- 40.865</b>	<b>- 4.183</b>	

La evolución del cash flow refleja la necesidad de reestructurar la deuda ( de corto a largo plazo a través de financiación bancaria) o levantar fondos, mientras se utiliza la línea de crédito para el circulante (dado los largos periodos medios de cobro que fuerzan los grandes clientes- escaso poder de fuerza)

### Situación Futura

La entrada de nuevos clientes a partir de 2018 ha provocado el aumento del trabajo y nivel de exigencia del servicio, siendo inminente la necesidad de crecer en aquellas áreas donde ajustamos recursos en 2017. Con ello conseguiríamos ser una empresa viable.

Pero, de cara a impulsar el crecimiento de Smartvel, igualmente es necesario capitalizar la compañía invirtiendo en aquellas áreas que permitan acelerar dicho crecimiento.

Inicialmente hemos realizado los cálculos en base a 1.000.000€ de ronda de financiación para acometer un crecimiento óptimo, ajustando los recursos proporcionalmente a la cifra finalmente conseguida.

Las áreas comercial y marketing ( 54% del peso) son aquellas en donde más necesidad de recursos hay para poder alcanzar los niveles de ingresos del plan de negocio.

El área de Ingeniería y Operaciones ( 27% ) son las siguientes en necesitar perfiles más sólidos y estables que garanticen la estabilidad del producto y su continuo desarrollo y mejora

Por último, finanzas y resto (11%) necesitarán afrontar la profesionalización y automatización de procesos ante los nuevos requerimientos de clientes ( cobros e inversores( reporting).

## Hipótesis

Reestructurar la deuda de Segittur ( 330k€ anuales: Vto 80k€ Septiembre y 250€ en Noviembre) a través de deuda bancaria ( Day one u otro)

Planteamiento de inversión de la Ronda a dos años

Escaso Impacto en 2018 x Timing ( Búsqueda de recursos en Q3-Q4)

		Refuerzos	Comentarios
<b>Fuerza Comercial</b>		<b>5</b>	
Partners	19.200,00	4	Incluir Fijo y Expansión Internacional
Interna	85.166,00	1	Senior y apoyo al CEO
<b>Mktng</b>	<b>100.000,00</b>		Branding/ Conocimiento de Marca
<b>Management</b>	<b>36.500,00</b>		Actualización condiciones
<b>Ingeniería</b>	<b>47.366,00</b>	<b>2</b>	Actualmente solo 3 Ingenieros y CTQ Externo
<b>Operaciones</b>	<b>34.100,00</b>	<b>1</b>	Refuerzo x mayor número de clientes
<b>Refuerzo Finanzas</b>	<b>34.166,00</b>	<b>1</b>	Refuerzo x mayor requerimiento de inversores, reporting, cobros
<b>Gastos Generales</b>			
		<b>9</b>	<b>Total</b>

## Resumen

### Necesidad de Reforzar las áreas de la compañía

Fuerza Comercial y Branding	62%	620.098,60
Ingeniería y Operaciones	27%	270.547,20
Finanzas y Resto	11%	109.354,20
<b>TOTAL</b>	<b>100%</b>	<b>1.000.000,00</b>

## Destino de la Ronda por Años

5





	<b>Año1</b>	<b>Año 2</b>	<b>Total</b>	
<b>Fuerza Comercial</b>	<b>161.966,00</b>	<b>170.482,60</b>	<b>332.448,60</b>	<b>33%</b>
Partners	76.800,00	76.800,00	153.600,00	
Interna	85.166,00	93.682,60	178.848,60	
			-	
<b>Mkting</b>	<b>100.000,00</b>	<b>111.000,00</b>	<b>211.000,00</b>	<b>21%</b>
<b>Management</b>	<b>36.500,00</b>	<b>40.150,00</b>	<b>76.650,00</b>	<b>8%</b>
<b>Ingenieria</b>	<b>94.732,00</b>	<b>104.205,20</b>	<b>198.937,20</b>	<b>20%</b>
			-	
<b>Operaciones</b>	<b>34.100,00</b>	<b>37.510,00</b>	<b>71.610,00</b>	<b>7%</b>
			-	
<b>Refuerzo Finanzas</b>	<b>34.166,00</b>	<b>37.582,60</b>	<b>71.748,60</b>	<b>7%</b>
			-	
<b>Gastos Generales</b>	<b>18.073,20</b>	<b>19.532,40</b>	<b>37.605,60</b>	<b>4%</b>
	<b>479.537,20</b>	<b>520.462,80</b>	<b>1.000.000,00</b>	

Con estas hipótesis y la situación actual de tesorería, **garantizaríamos** la viabilidad futura y el crecimiento de la compañía mientras seguimos **cogiendo tracción comercial**, cerrando acuerdos que se encuentran en estado muy avanzado y nuevos.

Respecto del primer punto del orden del día, la Junta General de Socios de "CONTENT TRIP SOLUTIONS S.L." **ACUERDA** con el **91,92%** de los votos representativos de su capital social, **AUMENTAR** el capital social en **SETECIENTOS CINCUENTA Y TRES EUROS (753,00€)**, y prima de asunción de **1.725,2638€** por participación social y por importe total de 1.299.123,64€, representado por setecientos cincuenta y tres (753) nuevas participaciones sociales de 1,00€ de valor nominal cada una, íntegramente suscritas y desembolsadas, numeradas de la 3.245 a la 3.997 ambas inclusive y, **delegar** en el consejo de administración, la ejecución de la ampliación de capital acordada, aun cuando sea incompleta, y en particular, que;

1. se proceda, al tratarse de participaciones sociales nominativas y conforme al artículo 305 de la LSC, a sustituir la publicación en el BORME del derecho de suscripción preferente que corresponde a cada accionista, por una comunicación individual a cada uno de los accionistas, que será enviada con fecha de hoy 30 de julio de 2018.
2. el tiempo de ejercicio del derecho de preferencia sea de un mes.
3. el tiempo para el desembolso del capital suscrito sea de tres (3) meses
4. se delegue en el consejo de administración la redacción definitiva del artículo 6 de los estatutos sociales conforme a acuerdo que se adoptará en el siguiente orden del día.



Se aporta el informe del consejo de administración justificativo de la ampliación de capital que se ha transcrito con anterioridad.

Tratado este punto del orden del día se acuerda por unanimidad pasar al siguiente punto del orden del día.

## **SEGUNDO: RUEGOS Y PREGUNTAS**

Por parte del Presidente del Consejo de Administración y a los efectos previstos en el artículo 11ter de la Ley de Sociedades de Capital, se declara y certifica a los señores accionistas que el anuncio de la convocatoria de la presente Junta General de Accionistas, se insertó en la página web de la compañía [<http://www.smartvel.com/>] el **12 de julio de 2018**, habiéndose garantizado la seguridad del sitio, el acceso gratuito a las misma, con posibilidad de descarga e impresión de la convocatoria insertada y habiéndose mantenido la inserción de la misma de manera interrumpida hasta el día de la celebración de la presente Junta.


## **TERCERO: OTORGAMIENTO DE FACULTADES**

La Junta General de Socios de "CONTENT TRIP SOLUTIONS S.L." **ACUERDA** con el **91,92%** de los votos representativos de su capital social, **AUTORIZAR** a todos los consejeros y muy especialmente al Secretario y al Vicesecretario del Consejo de Administración en los más amplios términos, para el pleno desarrollo y ejecución de los acuerdos tomados, así como para comparecer ante Notario y elevar a públicos los acuerdos sociales adoptados hasta lograr la inscripción de los mismos en el Registro Mercantil incluyendo expresamente el ejercicio de las facultades de interpretar, subsanar y completar aquellos.

Tratado este punto del orden del día se acuerda por unanimidad pasar al siguiente punto del orden del día.

## **CUARTO.- APROBACIÓN DEL ACTA**

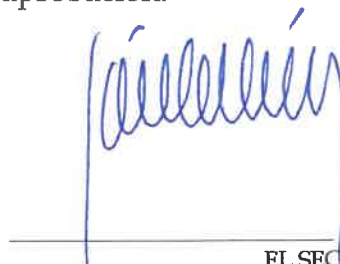
Una vez que se ha procedido a la redacción y lectura del acta, la Junta General de Socios de "CONTENT TRIP SOLUTIONS S.L." **ACUERDA** con el **91,92%** de los votos representativos de su capital social, su aprobación.



V<sup>o</sup>. B<sup>o</sup>.

EL PRESIDENTE

Firma: D. Iñigo Valenzuela Cossío



EL SECRETARIO

Firma: Miguel Sánchez de León García

# Informe Justificativo de Ampliación de Capital y Prima

## Histórico

En 2017 se confirmó que el ciclo de venta del producto, no así su aceptación, en clientes nacionales e internacionales era más largo y lento del inicialmente planteado.

En vista del retraso en las ventas e implementación del producto, en el segundo semestre del año se realizó una reestructuración importante ( Reducción general del 30% del gasto de la compañía) en todos los conceptos y por relevancia, muy especialmente en el gasto de personal, no renovando contratos a su vencimiento, no cubriendo bajas, externalizando algunos o incluso, como medida extrema, no pagando a los socios que trabajaban en ella.

La compañía ajustó el servicio a niveles de mantenimiento y todo ello permitió que la misma pudiera seguir en marcha hasta que se alcanzaran los niveles de ingresos necesarios para volver a crecer.

A partir de Diciembre 2017 y en los inicios del 2018, se cerraron acuerdos muy importantes tales como Nautalia, Globalia, Singapore Airlines, Iberostar .... lo cual exigió que el volumen de destinos, nivel de servicio, calidad, respuesta y exigencia se incrementara.

Los EBITDAs generados en la compañía a partir de dicho momento empezaron a ser positivos , si bien, dadas las exigencias comentadas, comenzamos un rápido proceso de adaptación e incremento de plantilla con perfiles más estables y sólidos.

## Situación Actual

Al cierre de Junio 2018 la situación patrimonial de la compañía es la siguiente:

<b>PATRIMONIO NETO</b>	-	<b>173.782</b>
Capital.		<b>3.244</b>
Prima de emisión.		<b>38.928</b>
Resultados de ejercicios anteriores.	-	<b>232.184</b>
Resultado del ejercicio.		<b>16.230</b>

Como comentamos previamente, desde el inicio del año 2018 la compañía está generando resultado positivo

La cifra de **Préstamos Participativos** a dicha fecha asciende a **280.000€** ( 80k€ de ejercicios anteriores y 200k€ firmado el 1 de Junio de 2018 por un nuevo socio particular) lo que permitió superar la causa de disolución de cierre de ejercicio 2017.

Así mismo, recientemente se firmó con Caixa Day One una línea de crédito para circulante de 75.000€

El **cashflow** a cierre es el siguiente: Hipótesis

- Datos reales a Junio2018 ( incluido el PPC de 200k€)
- Datos del PPTO actualizado aprobado por Consejo para meses posteriores
- Sin considerar la ronda ( aunque si el actual PPC)



- Sin considerar la reestructuración de deuda ( Devolución Préstamos SEgittur- 80k€ Septiembre y 250k€ Noviembre)

CASHFLOW										
	Real Enero	Real Junio	BP Julio	BP Agosto	BP Septiembre	BP Octubre	BP Noviembre	BP Diciembre		Total Año
<b>Saldo Inicial</b>	<b>152.802</b>	<b>68.871</b>	<b>290.900</b>	<b>262.681</b>	<b>261.548</b>	<b>204.353</b>	<b>176.740</b>	<b>- 40.865</b>		
<b>Total Cobros</b>	56.780	275.233	112.596	68.024	105.922	90.405	122.621	117.831		1.110.766
<b>Cientes y Otros</b>	26.750	75.233	112.596	68.024	105.922	90.405	122.621	117.831		880.736
<b>Inversión/Intereses/Iva</b>	30.030	200.000								230.030
<b>Total Pagos</b>	42.100	53.204	140.815	69.157	163.118	118.018	340.226	81.132		1.231.921
<b>Total Gastos Personal</b>	21.648	31.332	42.089	23.047	23.047	43.678	23.047	23.047		314.238
<b>Total Resto Gastos</b>	20.452	19.854	51.500	46.110	54.024	53.248	59.415	55.664		462.440
<b>Arrendamientos y Cánones</b>	3.150	2.837	3.509	3.509	3.509	3.509	3.509	3.393		38.326
<b>Reparaciones y Conservación</b>	180	144	145	145	145	145	145	2.170		543
<b>Servicios Profesionales Independientes</b>	9.818	7.062	40.063	37.329	42.587	39.852	46.162	48.480		332.839
<b>Primas de Seguro</b>	384	384	464	464	464	464	464	194		4.817
<b>Servicios bancarios</b>	102	29	59	59	59	59	59	59		809
<b>Publicidad y relaciones Públicas</b>	-	2.120	74	74	74	74	74	74		1.673
<b>Suministros</b>	224	347	224	224	224	224	224	548		3.172
<b>Otros Servicios</b>	6.594	6.903	7.111	4.455	7.111	8.926	8.926	5.234		81.178
<b>Préstamos/ Inversiones</b>			30.000	-	86.046	6.944	257.764			455.243
IVA	-	2.019	14.806			11.728				28.552
Inmovilizado	-		2.420			2.420		2.420		7.260
Neto	-		-	-	-	-	-	-		-
<b>Neto Operativo Cobros Cientes - Pagos</b>	14.680	222.029	28.219	1.133	57.195	27.613	-217.605	36.700		156.967
Aval Creas	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500	67.500		
Disponibles	30.538	223.400	195.181	194.048	136.853	109.240	-108.365	- 71.665		
<b>Saldo Final</b>	167.482	290.900	262.681	261.548	204.353	176.740	- 40.865	- 4.395		

La evolución del cash flow refleja la necesidad de reestructurar la deuda ( de corto a largo plazo a través de financiación bancaria) o levantar fondos, mientras se utiliza la línea de crédito para el circulante (dado los largos periodos medios de cobro que fuerzan los grandes clientes- escaso poder de fuerza)

## Situación Futura

La entrada de nuevos clientes a partir de 2018 ha provocado el aumento del trabajo y nivel de exigencia del servicio, siendo inminente la necesidad de crecer en aquellas áreas donde ajustamos recursos en 2017. Con ello conseguiríamos ser una empresa viable.

Pero, de cara a impulsar el crecimiento de Smartvel, igualmente es necesario capitalizar la compañía invirtiendo en aquellas áreas que permitan acelerar dicho crecimiento.

Inicialmente hemos realizado los cálculos en base a 1.000.000€ de ronda de financiación para acometer un crecimiento óptimo, ajustando los recursos proporcionalmente a la cifra finalmente conseguida.

Las áreas comercial y marketing ( 54% del peso) son aquellas en donde más necesidad de recursos hay para poder alcanzar los niveles de ingresos del plan de negocio.

El área de Ingeniería y Operaciones ( 27% ) son las siguientes en necesitar perfiles más sólidos y estables que garanticen la estabilidad del producto y su continuo desarrollo y mejora

Por último, finanzas y resto (11%) necesitarán afrontar la profesionalización y automatización de procesos ante los nuevos requerimientos de clientes ( cobros( e inversores( reporting).

## Hipótesis

Reestructurar la deuda de Segittur ( 330k€ anuales: Vto 80k€ Septiembre y 250€ en Noviembre) a través de deuda bancaria ( Day one u otro)

Planteamiento de inversión de la Ronda a dos años

Escaso Impacto en 2018 x Timing ( Búsqueda de recursos en Q3-Q4)

		Refuerzos	Comentarios
<b>Fuerza Comercial</b>		<b>5</b>	
Partners	19.200,00	4	Incluir Fijo y Expansión Internacional
Interna	85.166,00	1	Senior y apoyo al CEO
<b>Mkting</b>	<b>100.000,00</b>		Branding/ Conocimiento de Marca
<b>Management</b>	<b>36.500,00</b>		Actualización condiciones
<b>Ingeniería</b>	<b>47.366,00</b>	<b>2</b>	Actualmente solo 3 Ingenieros y CTO Externo
<b>Operaciones</b>	<b>34.100,00</b>	<b>1</b>	Refuerzo x mayor número de clientes
<b>Refuerzo Finanzas</b>	<b>34.166,00</b>	<b>1</b>	Refuerzo x mayor requerimiento de inversores, reporting, cobros
<b>Gastos Generales</b>			
		<b>9</b>	<b>Total</b>

## Resumen

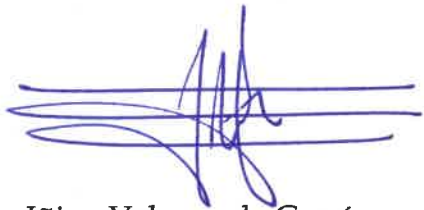
### Necesidad de Reforzar las áreas de la compañía

Fuerza Comercial y Branding	62%	620.098,60
Ingeniería y Operaciones	27%	270.547,20
Finanzas y Resto	11%	109.354,20
<b>TOTAL</b>	<b>100%</b>	<b>1.000.000,00</b>

## Destino de la Ronda por Años

	<b>Año1</b>	<b>Año 2</b>	<b>Total</b>	
<b>Fuerza Comercial</b>	<b>161.966,00</b>	<b>170.482,60</b>	<b>332.448,60</b>	<b>33%</b>
Partners	76.800,00	76.800,00	153.600,00	
Interna	85.166,00	93.682,60	178.848,60	
			-	
<b>Mktng</b>	<b>100.000,00</b>	<b>111.000,00</b>	<b>211.000,00</b>	<b>21%</b>
<b>Management</b>	<b>36.500,00</b>	<b>40.150,00</b>	<b>76.650,00</b>	<b>8%</b>
<b>Ingeniería</b>	<b>94.732,00</b>	<b>104.205,20</b>	<b>198.937,20</b>	<b>20%</b>
			-	
<b>Operaciones</b>	<b>34.100,00</b>	<b>37.510,00</b>	<b>71.610,00</b>	<b>7%</b>
			-	
<b>Refuerzo Finanzas</b>	<b>34.166,00</b>	<b>37.582,60</b>	<b>71.748,60</b>	<b>7%</b>
			-	
<b>Gastos Generales</b>	<b>18.073,20</b>	<b>19.532,40</b>	<b>37.605,60</b>	<b>4%</b>
	<b>479.537,20</b>	<b>520.462,80</b>	<b>1.000.000,00</b>	

Con estas hipótesis y la situación actual de tesorería, **garantizaríamos** la viabilidad futura y el crecimiento de la compañía mientras seguimos **cogiendo tracción comercial**, cerrando acuerdos que se encuentran en estado muy avanzado y nuevos.



Iñigo Valenzuela Cossío  
Consejero Delegado  
Julio 2018